



## Фролов Александр Владимирович

Желаемая должность: **Менеджер по продажам**

Ф.И.О.: Фролов Александр Владимирович  
Телефон: +7 (910) 9482509 (с 08:00 до 22:00)  
Электронная почта: a2509@yahoo.com

### Личная информация

Город проживания: Тула  
Образование: Высшее  
Дата рождения: 25 сентября 1962 г. (53 года)  
Пол: мужской

### Опыт работы

Период работы: **С декабря 2015 года по настоящее время (9 месяцев)**  
Должность: **Менеджер по продажам (Полная занятость)**  
В организации: **АКТИОН, г.Тула**  
Должностные обязанности и достижения: Продажи профессиональных периодических изданий АКТИОН для бухгалтеров, финансистов и юристов. Лучший менеджер по продажам в мае 2016.

Период работы: С сентября 2013 по ноябрь 2015 года (2 года и 3 месяца)  
Должность: Ведущий специалист коммерческого центра  
В организации: ЗАО "Индустрия Сервис", г.Тула  
Должностные обязанности и достижения: Поставки литейной продукции и промышленного оборудования для цементных заводов и других предприятий. Презентации, переговоры, составление технико-коммерческих предложений, работа с чертежами и сметами. Участие в тендерах на закупки оборудования. Развитие связей с заказчиками и поставщиками, B2B, промышленная кооперация при выполнении сложных заказов. Работа с иностранными поставщиками по импорту оборудования (английский), сопровождение договоров поставки.

### Образование

Учебное заведение: ЛВВИУС имени Ленсовета  
Дата окончания: 1984 год  
Уровень образования: Высшее  
Факультет: Радиосвязь  
Специальность: Радиоинженер  
Форма обучения: Дневная/Очная

## Иностранные языки

Английский:                                    Разговорный

## Дополнительная информация

Наличие водительских                    Категория В  
прав:

Ключевые навыки и  
достижения:

В период 2001 по 2016 получены навыки руководства проектами, развития продаж, организации поставок оборудования, инжиниринга сложных технических проектов, организации маркетинга, ведения переговоров на любом уровне для заключения договоров, в том числе экспортных контрактов, работа с заводами-изготовителями продукции, участие в тендерах, отработаны вопросы экспорта продукции компании, управления коллективом до 10 сотрудников.

Дополнительные  
сведения:

С 2001 по 2012 руководил деятельностью собственной инновационной научно-технической компании ООО «Фарадей». Издавал научно-популярный русско-английский журнал «Новая Энергетика», в 2003 экспортировал свои научные разработки, руководил коллективом до 10 человек. Автор двух книг по новым технологиям. Ранее работал в Санкт-Петербурге, инженером в области телекоммуникационных систем, опыт строительства и пусконаладки систем связи более 12 лет (радиорелейные и спутниковые станции)

---